



Wir sind Produzent und Marktführer im Segment von intelligenten Haustüren für Tiere und exportieren unsere Produkte bereits in mehr als 30 Länder. Die patentierten und preisgekrönten petWALK Tiertüren sind die weltweit einzigen absolut luftdichten, wärmedämmenden und einbruchshemmenden Tierzutrittssysteme. Sie erkennen Haustiere berührungslos und öffnen ihnen automatisch. Sie lassen sich in alle möglichen Baukörper einbauen und passen sich in Funktion und Aussehen individuell an. Als Anbieter von exklusiven Produkten im Hochpreissegment ist es für uns selbstverständlich, unseren anspruchsvollen Kundinnen und Kunden exzellente Qualität zu bieten. Aus diesem Grund suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Inbound Sales ManagerIn (Vollzeit)

Ihre Aufgaben:

- Sie sind die erste Anlaufstelle unserer Kundinnen und Kunden am Telefon und im Internet in deutscher und in englischer Sprache.
- Sie beraten und unterstützen Kundinnen und Kunden bei der Auswahl, Installation, Einrichtung und dem Betrieb von petWALK Produkten.
- Sie bearbeiten Kundenanfragen, erfassen und überprüfen Bestellungen, kontrollieren die termingerechte Abwicklung und koordinieren und behandeln Reklamationen (intern abklären/extern kommunizieren).
- Sie übernehmen allgemeine administrative und organisatorische Tätigkeiten im Büro.

Ihr Profil:

- Sie zeichnen sich durch gewinnende Kundenkommunikation, Argumentationsstärke und Redegewandtheit aus.
- Selbständige, eigenverantwortliche, pragmatische und strukturierte Arbeitsweise sind für Sie selbstverständlich.
- Sie bieten Einsatzfreude, Teamfähigkeit und Flexibilität.
- Sie sind TierliebhaberIn und haben idealerweise selbst Haustiere.
- Sie besitzen kaufmännisches und handwerkliches Verständnis.
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und beherrschen im besten Fall noch weitere Fremdsprachen
- Sie sind geübt im Umgang mit MS-Office und webbasierenden ERP Systemen.

Was Sie erwarten können:

- Mitarbeit in einem jungen dynamischen Unternehmen mit internationalem Tätigkeitsbereich.
- Ein weltweit einmaliges Produkt im stark wachsenden Pet-tech-Markt.
- Gestaltungsmöglichkeiten durch eigenverantwortliche Aufgabenbereiche.
- Ein familiäres Betriebsklima mit wertschätzender Firmenphilosophie in einem angenehmen Arbeitsumfeld.
- **Arbeitszeit: 38,50 Stunden pro Woche**
- Marktkonformes Gehalt mit der Bereitschaft zur Überzahlung, je nach Qualifikation und Erfahrung.
- Aus gesetzlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass das Mindestgehalt laut Kollektivvertrag zwischen EUR 1.700,00 im 1. Berufsjahr und EUR 2.144,00 im 18. Berufsjahr beträgt.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte **ausschließlich in elektronischer Form** an:

hr@petwalk.at Ansprechperson Fr. Michaela Steinberger

Bereit für die neue Freiheit? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!